



Accountmanager Nederland

M/V – 38 u.p.w.

Holbox kent als familiebedrijf al meer dan 40 jaar een gezonde groei. Aan de basis van deze groei staan onze salesteams; getalenteerde en enthousiaste medewerkers die binnen ons bedrijf en onderweg in verschillende landen in Europa onze klanten bedienen. Onze salesteams bestaan uit één accountmanager (buitendienst) en één cliënt executive (binnendienst) die hun gebied gezamenlijk bewerken. In nauwe samenwerking met de design- en productie afdelingen in Echt (NL) en Gliwice (PL) worden onze klanten zo voorzien van kwalitatief hoogstaande bedrukte kartonnen displays en andere Point Of Salesmiddelen. Onze contactpersonen zijn product- of brandmanagers van bekende FMCG-producenten en retailers, of werken binnen de reclamewereld.

Profiel en werkzaamheden

Om onze klanten nog beter te kunnen bedienen willen we onze salesteams uitbreiden. Hiervoor zoeken we een gedreven accountmanager die door de juiste advisering van onze klanten het vertrouwen weet te winnen. Je zorgt daarbij samen met je vaste collega in de binnendienst voor het juiste evenwicht tussen de uitbreiding van het marktaandeel bij bestaande klanten en de acquisitie van nieuwe klanten. De juiste vertaling van de klantwens naar het eindproduct is cruciaal. Je streeft daarbij continu naar die binnen het campagnebudget passende oplossing die leidt tot maximaal salesresultaat van je klant; je weet dat dat op de lange duur zorgt voor het succes van Holbox. Bij je acquisitie wordt je ondersteund door je collega's van sales-support, maar het begint met je eigen verantwoordelijkheidsgevoel en zelf startend vermogen.

- Als ideale kandidaat heb je een HBO opleiding in een commerciële richting.
- Je hebt enige ervaring of, als starter, affiniteit met P.O.S. materialen, technisch inzicht is handig.
- Je hebt een gezonde drive en de zelfdiscipline om te werken in de structuur die bij deze commerciële functie hoort.
- Je bent regelmatig onderweg, woonachtig zijn in je marktgebied is dan ook een must.

Veelvuldige communicatie is sleutelwoord, onderweg en op kantoor, met collega's, klanten en prospects. Steeds vaker is de voertaal hierbij Engels. Accountmanagement betekent bij ons dat je meekunt in de dynamische

Holbox bv
Loperweg 8
6101 AE Echt (NL)
Nederland

P.O. Box 79
6100 AB Echt (NL)

t +31 (0) 475 56 95 95
f +31 (0) 475 56 28 08

e info@holbox.nl
i www.holbox.nl

Deutsche Bank 26 51 33 874
IBAN NL76DEUT0265133874
BIC DEUTNL2A
KvK Roermond 13033889
BTW NL804201110B01



markt waarin wij werken; dagen hebben hierdoor soms te weinig uren. Je klanten komen immers uit een innovatieve omgeving en verwachten ook aan onze kant een hoge schakelsnelheid. Een inspirerende setting, –als je uit het juiste hout gesneden bent!

Ons aanbod

Geen product is hetzelfde, geen dag is hetzelfde. Gezien de verscheidenheid van lopende projecten wordt je gedegen ingewerkt; je leert de productie en designstudio kennen en draait mee met ervaren collega's. Uitstekende arbeidsvoorwaarden plus alle faciliteiten om je werk goed te kunnen uitvoeren horen daar gewoon bij. Je werkt het Holbox hoofdkantoor in Echt of vanuit ons kantoor in Hilversum.

Spreekt dit je aan? Stuur dan je CV en bondige motivatie naar: vacatures@holbox.nl o.v.v. de vacaturetitel. Wil je vooraf meer informatie dan kun je bellen met Wendy Volleberg 0475–569595.

Holbox BV
T.a.v. Wendy Volleberg
Loperweg 8
6101 AE Echt
T. 0031–(0)475–569595
vacatures@holbox.nl

Holbox bv
Loperweg 8
6101 AE Echt (NL)
Nederland

P.O. Box 79
6100 AB Echt (NL)

t +31 (0) 475 56 95 95
f +31 (0) 475 56 28 08

e info@holbox.nl
i www.holbox.nl

Deutsche Bank 26 51 33 874
IBAN NL76DEUT0265133874
BIC DEUTNL2A
KvK Roermond 13033889
BTW NL804201110B01